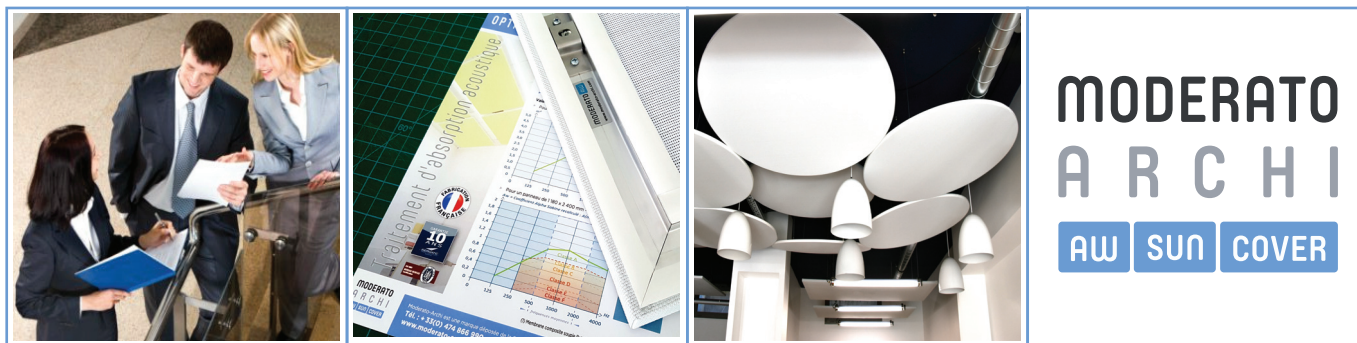


# Nous recrutons **4 Business Developer** (H-F) en CDI



## **Moderato Archi :**

Société en forte progression dans le domaine de l'acoustique, nous offrons à nos clients des solutions qui améliorent le confort acoustique des locaux.

## **V**otre mission :

Rattaché(e) au Directeur du Développement Moderato, Vous avez pour mission le développement commercial de nos solutions sur votre région :



- Bretagne, Pays de Loire, nord de la nouvelle Aquitaine
- Hauts de France, Normandie
- Grand Est, Bourgogne Franche-Comté
- Sud-Est

## **V**otre rôle :

Sur le terrain, votre rôle comportera trois dimensions principales :

- Dimension commerciale orienté(e) terrain :  
Proposer nos solutions auprès de clients finaux, tertiaire et collectivités.
- Dimension prescription :  
Promouvoir nos solutions auprès d'architectes et bureaux d'études acoustiques
- Dimension chargé(e) d'affaires :  
Assurer le suivi d'affaires en allant dans certains cas jusqu'à la supervision de la mise en œuvre.

## **V**ous :

- Vous êtes dynamique et autonome
- Vous avez une première expérience de vente
- Vous avez un goût pour la technique
- Vous aimez le contact
- Vous êtes motivé(e) par les challenges

## **Rémunération :**

Package attractif selon profil avec commission liée aux ventes

Véhicule de fonction

Type de contrat CDI

Informations pratiques : Début du contrat A.S.A.P.

## **Envie de nous rejoindre ?**

Envoyer un cv + email à [i.lavigne@isermatic.com](mailto:i.lavigne@isermatic.com)

nous donnant vos motivations et pourquoi vous êtes fait(e) pour ce poste.